

**Neue Position.****Wärme. Leben. Zukunft.**

SOLVIS ist technologisch führender Hersteller von Hybridheizungen im europäischen Markt. Unsere Stärke ist es, als Dienstleister des Handwerkes zukunftsorientierte und generationsübergreifende Heizungssysteme über unsere SHK- Fachpartner zu vertreiben.

Die Grundlage dafür bilden unsere Mitarbeiter/-innen, die sich in unserer Nullemissionsfabrik in Braunschweig sowie in ganz Deutschland mit ihrer Einzigartigkeit und ihren Ideen konsequent und mit Leidenschaft für das Ziel einsetzen, den Partnern und Kunden die beste Lösung anzubieten.

Für eine Nachfolge im Vertriebsnetz Baden-Württemberg suchen wir

Gebietsverkaufsleiter im Außendienst (m/w/d = Mensch)

Dich erwarten spannende Aufgaben:

- Qualifizierte Betreuung unserer SHK-Fachbetriebe innerhalb eines Dir zugewiesenen Vertriebsgebietes
- Akquise neuer SHK-Fachbetriebe für den Vertrieb, Einbau und Service unserer Heizsysteme
- Gewinnung und Beratung von Multiplikatoren für SOLVIS-Heizsysteme (Planer, Architekten, Energieberater)
- Unterstützung der SHK-Fachbetriebe bei der Endkundengewinnung auf Messen und Informationsabenden
- Umsetzung unserer Vertriebsstrategie
- Dokumentation aller Aktivitäten in einer CRM-Software (Erfahrung mit CRM-Systemen)

Das bringst Du mit:

Du hast eine Ausbildung in der SHK-Branche erfolgreich abgeschlossen und bist bestenfalls Meister oder Techniker und verfügst über Vertriebserfahrung. Durch Deine fachkompetente Beratung schaffst Du bei unseren Fachhandwerkern Zufriedenheit und Vertrauen, zudem versetzt Dich Dein sicheres Auftreten in die Lage, unser Unternehmen professionell zu repräsentieren. Deine Kommunikations- sowie Verhandlungsfähigkeit überzeugen und machen Dich zu einem abschluss sicheren Vertriebsprofi.

Überdurchschnittliches Engagement sowie Zuverlässigkeit zählen neben Teamfähigkeit und Eigeninitiative zu Deinen Stärken. Regionale Reisebereitschaft und eine selbstständige Arbeitsweise runden Dein Profil optimal ab.

Neben einer leistungsrechten Vergütung sowie verschiedenen weiteren Benefits, findest Du bei uns

- Einzigartige Produkte mit denen Du/wir uns maßgeblich vom Markt unterscheiden
- Sehr enge partnerschaftliche Zusammenarbeit mit unseren Handwerkskunden
- Ein engagiertes Team, das Dir, als Einzelkämpfer, den Support von der Zentrale aus bietet

Was fehlt noch? - Deine Bewerbung!

Sende diese als pdf-Dokument unter Angabe der Stellenbezeichnung an bewerbung@solvis.de.

Für Rückfragen melde Dich gerne telefonisch unter 0531 28904-0.